

Handelsvertreterin (m/w/d), remote & flexibel

Das *Netzwerk Technischer Einkauf* baut derzeit ein Vertriebsnetz für den technischen Einkauf in Norddeutschland auf. Wir vermitteln technischen Einkäufern aus Mittelstand und Industrie Lösungen unserer Partnerfirmen (Lieferanten, Dienstleister und Softwareanbieter) und stehen den technischen Einkäufern begleitend zur Seite. Die Firma wurde im Oktober 2022 gegründet und hat derzeit zwei Mitarbeiter. Mehr Informationen unter www.netzwerk-technischer-einkauf.de.

Beschäftigungsart

selbstständig

Beschäftigungsort

remote

Dein Vertriebsgebiet

Raum Hannover, Wolfsburg, Braunschweig, Göttingen

Deine Aufgaben/Tätigkeit

- Du bist für die Akquise von Neukunden und die Betreuung von Bestandskunden in deinem Vertriebsgebiet zuständig.
- Du setzt dich für nachhaltig steigende Umsätze zwischen den Kunden in deinem Vertriebsgebiet und unseren Partnerfirmen ein.
- Du suchst das Gespräch mit Zielkunden und Bestandskunden in deinem Vertriebsgebiet und vermittelst Lösungen unserer Partnerfirmen, die zu den Kundenbedarfen passen.
- Du begleitest Anfragen, Aufträge und Projekte zwischen den Kunden in deinem Vertriebsgebiet und unseren Partnerfirmen.
- Du besuchst die Top-Kunden in deinem Vertriebsgebiet regelmäßig.
- Du förderst die Bekanntheit des *Netzwerks Technischer Einkauf* in deinem Vertriebsgebiet durch Vernetzung auf Social Media und Teilnahme an Events, Messen etc.

Unsere Anforderungen/Qualifikationen

- Du hast eine Ausbildung, Weiterbildung (z. B. zum Techniker, Meister oder Fachwirt) oder ein Studium (Bachelor oder Master) in den Bereichen Technik, IT oder BWL abgeschlossen – idealerweise verfügst du über Kenntnisse in mehreren dieser Bereiche.
- Du verfügst über erste Erfahrungen im technischen Einkauf und hast eine starke Affinität zum Vertrieb.
- Du hast gute Kenntnisse der Fertigungstechnik und von Produktionsprozessen sowie von im technischen Einkauf gängigen Methoden und Software-Tools.
- Du bist bereit zu gelegentlichen Dienstreisen innerhalb deines Vertriebsgebiets (ca. 10 – 20 %).
- Du kannst komplexe Zusammenhänge adressatengerecht in Wort und Schrift erklären.

- Du bist kommunikativ und teamfähig. engagiert und serviceorientiert sowie zuverlässig und sorgfältig.

Hinweis: Uns ist die persönliche Eignung wichtiger als fachliche Qualifikationen. Fehlende Fachkompetenz kann man sich immer aneignen. Solltest du also nicht alle Anforderungen erfüllen, kannst dir aber dennoch vorstellen, für uns tätig zu werden, bewirb dich gerne trotzdem!

Unser Angebot

- Hohe Eigenständigkeit: Du arbeitest als selbstständige Handelsvertreterin (m/w/d) mit uns auf eigene Rechnung zusammen.
- Maximale Flexibilität: Du entscheidest frei über deinen Arbeitsort und deine Arbeitszeit (Umfang und Lage).
- Finanzielle Chancen: Du wirst an den Umsätzen zwischen den Kunden aus deinem Vertriebsgebiet und unseren Partnerfirmen direkt beteiligt. Und das ohne Deckelung nach oben.
- Offene Atmosphäre: Entwickle dich persönlich weiter und bring deine Ideen ein. Unsere Zusammenarbeit basiert auf Vertrauen statt Kontrolle.
- Fachliche Entlastung: Zeitraubende Tätigkeiten wie Controlling, Administration, Online-Marketing, Verhandlungen mit Partnerfirmen etc. übernehmen wir zentral für dich. Zudem erwartet dich unsere fertig eingerichtete IT-Infrastruktur bestehend aus Office Suite, CRM-System und Wissensmanagement-System. Du kannst dich auf den Ausbau der Kunden in deinem Vertriebsgebiet und deren Zufriedenheit konzentrieren.
- Langfristige Perspektive: Baue deinen persönlichen Kundenstamm auf und profitiere von wiederkehrenden Umsätzen. Wir möchten dir langfristig die Verantwortung für dein Vertriebsgebiet übertragen.
- Unterstützung bei der Selbstständigkeit: Handelsvertreterinnen (m/w/d) sind selbstständige Gewerbetreibende. Wir unterstützen dich bei dem Schritt in die (zunächst nebenberufliche?) Selbstständigkeit.

Interessiert? Dann freuen wir uns, dich kennenzulernen. Sende uns eine kurze E-Mail an finn.wulbrand@netzwerk-technischer-einkauf.de mit einer kurzen und formlosen Vorstellung. Wir vereinbaren dann zeitnah einen Gesprächstermin über MS Teams für ein virtuelles Kennenlernen.